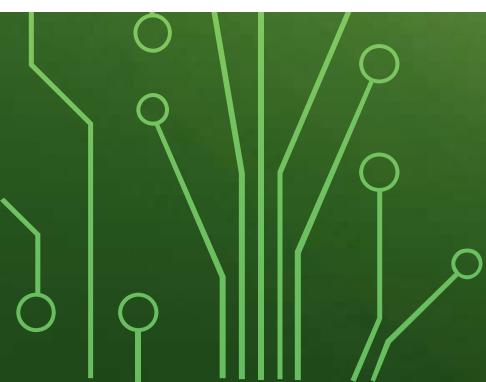




IA4AGRO
LAVOURA INTELIGENTE

NOSSA STARTUP

AJUDAMOS PRODUTORES A OTIMIZAREM RECURSOS HÍDRICOS E
AUMENTAREM A PRODUTIVIDADE USANDO IOT, IA E GESTÃO
INTEGRADA



PROBLEMÁTICA



MERCADO DO AGRO NO BRASIL



Irrigação é prioridade para 2025

Secretário de Agricultura de São Paulo fala sobre oportunidades e desafios para o setor após as queimadas no Estado

Fernanda Pátei | fernanda.patei@uol.com.br
03/12/2024 - 08:30



Irrigação de vinhedos se intensifica na Serra Gaúcha

Com maior ocorrência de estiagens e secas, adoção de sistema nos parreirais gira em torno de 10%

Por Carolina Mainardes — Bento Gonçalves (RS)*

26/01/2025 08h00 | Atualizado há 6 dias



Rádio Agência • Rádio Fábrica

Governo anuncia a compra de 13 mil kits de irrigação para a agricultura familiar

Até 2026, serão entregues 20 mil kits, totalizando investimentos de 25,9 milhões; IMA receberá drones e veículos

8/2024



radioagência

RA DIREITOS HUMANOS ECONOMIA EDUCAÇÃO ESPORTES GERAL INovação INTERNACIONAL JUSTiCA MEIO AMBIENTE POLiTICA SAÚDE

Economia

Plano Safra: produtores do agronegócio terão R\$ 400 bi em crédito

Produção de café terá um apoio extra, por meio do Funcafé

↓ Baixar

► Tocar

OUSSAMA EL GHAOUBI - REPÓRTER DA RÁDIO NACIONAL

03/03/2024 - 19:41



CNA estima aumento de 5% do PIB do agronegócio em 2025

O crescimento aconteceria após uma quebra das colheitas de soja e milho em 2024, as principais safras do país, que limitou o setor neste ano

Reuters

11/12/2024 às 10:11 | Atualizado 11/12/2024 às 10:11



IA4AGRO
Inovação no Agronegócio

MERCADO DO AGRO NO BRASIL

+/- 25%

DO PIB BRASILEIRO

+2 TRILHÕES

DE REAIS MOVIMENTADOS
PELO AGRONEGÓCIO

40% a 50%

DE TODA A EXPORTAÇÃO
NACIONAL

8,5 MILHÕES

DE HECTARES IRRIGADOS
NO TERRITÓRIO
NACIONAL

12%

DE ÁREAS QUE RECEBEM
ALGUM TIPO DE
IRRIGAÇÃO

20%

É A MÉDIA MUNDIAL DE
ÁREAS IRRIGADAS

PROPOSTA DE VALOR

Sustentabilidade

Monitoramento
Inteligente

Plataforma
Integrada

Assistente
Virtual

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Fontes de
receita

Captação de
recursos

Alta
escalabilidade

Crescimento
acelerado

Atuação
enxuta

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Fontes de
receita

FONTES DE RECEITA:

- Instalação do ecossistema completo
- Venda de sensores e equipamentos IoT
- Aluguel de subestações
- Assinaturas mensais/anuais da plataforma
- Consultoria e suporte técnico
- Licenciamento do Assistente Virtual

Alta
escalabilidade

Atuação
enxuta

Crescimento
acelerado

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Fontes de
receita

Captação de
recursos

Alta
escalabilidade

CAPTAÇÃO DE RECURSOS:

- Financiamentos públicos (FINEP, CNPq, FAPERGS, etc.)
- Investimentos privados (Angel, Venture Capital, Private Equity)
- Crowdfunding (equity, reward-based, donation)

enxuta

Crescimento
acelerado

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Fontes de
receita

Captação de
recursos

e

ATUAÇÃO ENXUTA:

- Equipe com baixo investimento (em função da incubação)
- Equipe muito multidisciplinar
- Pouca burocracia

Atuação
enxuta

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Fontes de
receita

Captação de
recursos

CRESCIMENTO ACELERADO:

- Crescimento fácil e escalável
- Possibilidade de recebimento de recursos de inúmeras fontes
- Dedicação de equipe multidisciplinar
- Acessibilidade das tecnologias

Atuação
enxuta

Crescimento
acelerado

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de

ALTA ESCALABILIDADE:

- Grande possibilidade de cobertura de lavouras em pouco tempo
- Avanço no “plug-and-play” dos sensores nas lavouras
- Aumento significativo no número de lavouras irrigadas

Fontes de
receita

Captação de
recursos

Alta
escalabilidade

Atuação
enxuta

Crescimento
acelerado

MODELO DE NEGÓCIO

Exemplo de
ROI

Alta
escalabilidade

EXEMPLO DE ROI:

MENSALIDADE POR PIVÔ: R\$ 600,00

Utilização de parâmetros dos Agrônomos da região

Pressupostos de Aplicação:

- Produtividade média da região 40 sacas/há
- Preço médio da saca de soja R\$ 140,00
- Aplicação errada custa 0,5 saca (R\$ 70,00)
- A média de aplicações insuficientes é de 3 mensais

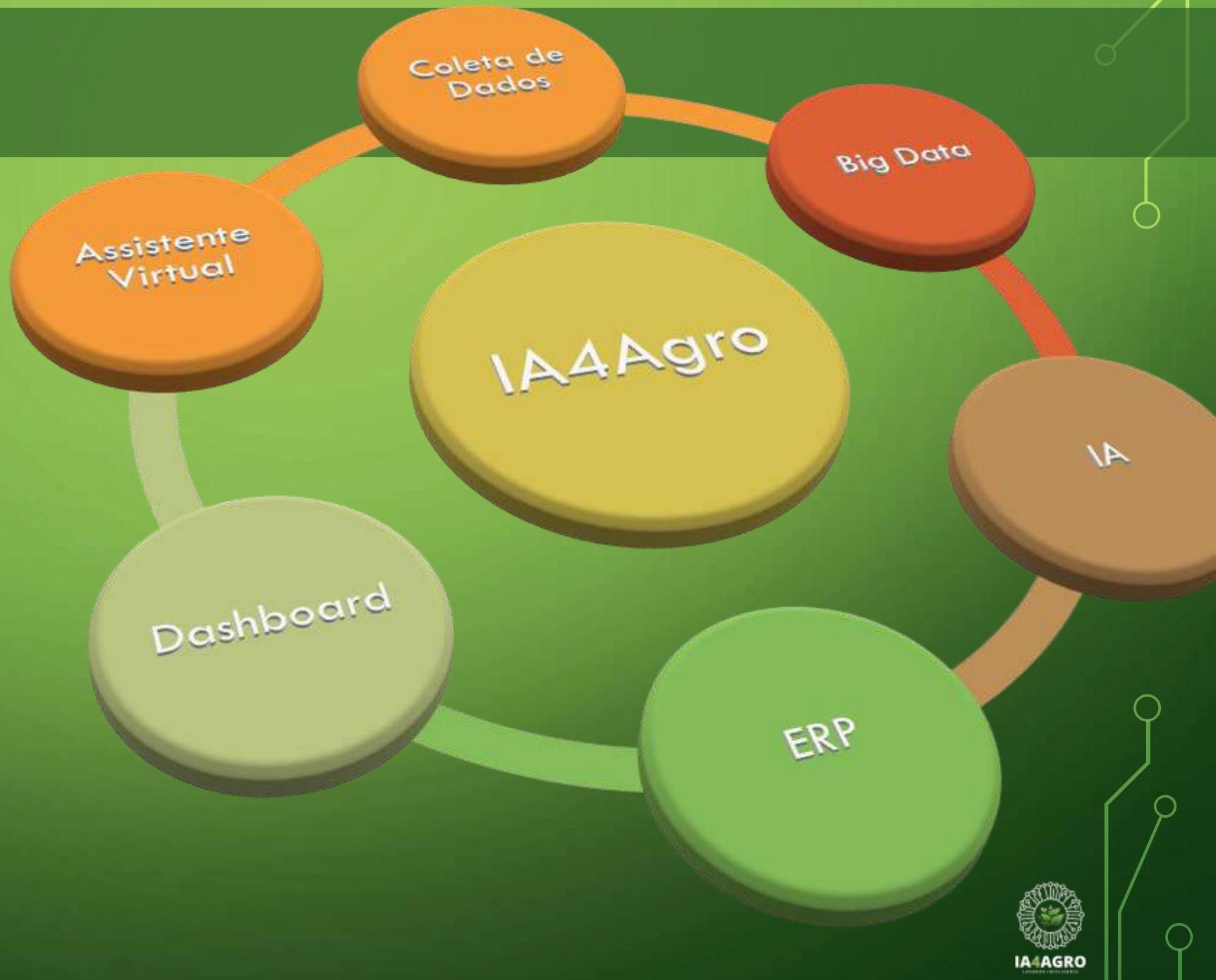
Pressupostos de Irrigação:

- O kWh atualmente na região gira em torno de R\$ 0,52
- Um pivô de cerca de 100ha poderia aplicar 10mm por dia
- Isso equivale a 10.000m³ diários com um consumo energético de 300 kWh
- Custo diário de R\$ 130,00

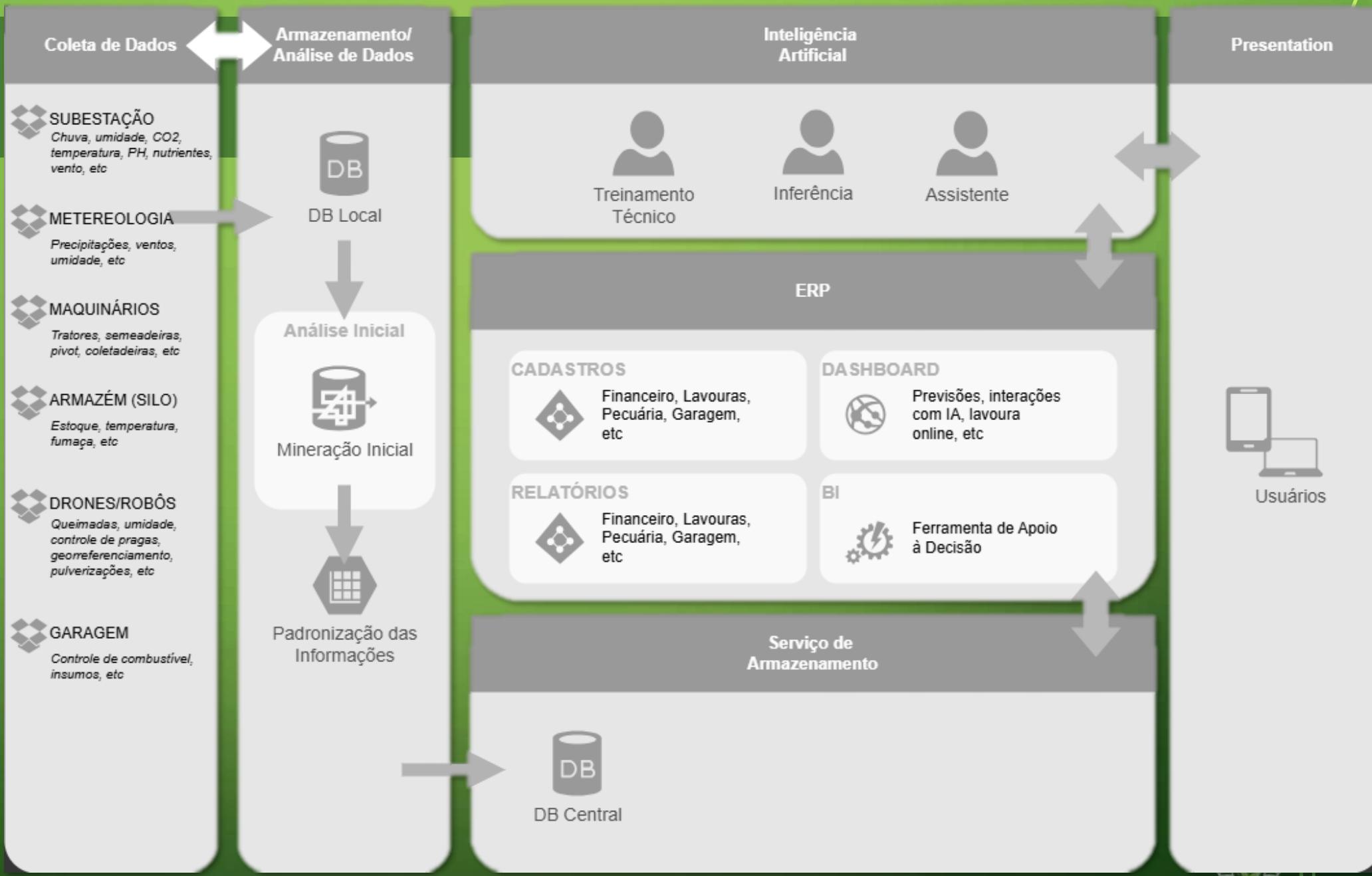
OU SEJA:

Em 4 dias + 2 aplicações erradas temos o ROI para o produtor

NOSSA SOLUÇÃO



ARQUITETURA



NOSSA OPERAÇÃO

OPERAÇÃO INTERNA

OPERAÇÃO CAMPO

PLATAFORMA

IA

UI

HW

BD

OUTROS

ASSESSORIA

AGRONOMOS EXTERNOS

LOGÍSTICA

COMERCIAL

CAMPO

ADMINISTRATIVO

CONTABILIDADE

MARKETING

TI

DIR. GERAL / INVESTIDORES

NOSSO TIME



PARCERIAS ESTRATÉGICAS

Universidades e Institutos

- Desenvolvimento de protótipos, de pesquisa aplicada e de estagiários

Associações e Cooperativas

- Difusão das soluções, eventos, capacitações

Empresas de Internet

- Garantia de conectividade em regiões remotas (LoRaWAN, satélite, etc)

Consultorias Agrícolas (3 Tentos, Puro Grão)

- Ganho de escala, inclusão de serviços da IA4Agro nos pacotes de assessoria ao produtor.

NOSSO PLANEJAMENTO – ANO 1

Implantação de rede na
lavoura piloto, aquisição dos
primeiros sensores, início de
coleta de dados

JAN/FEV

MAR/ABR

MAI/JUN

JUL/AGO

SET/OUT

NOV/DEZ

Análise inicial, implementação
da base de dados e
desenvolvimento do dashboard

Primeiras integrações de IA,
aprimoramento do dashboard
e gráficos

Testes finais do projeto piloto

MVP

- Nesse período estamos saindo do estágio da ideação instalando os primeiros sensores
- Primeiros ensaios de integração entre o sensor e nossa plataforma de coleta de dados



NOSSO PLANO FINANCEIRO

	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035
EVOLUÇÃO	-R\$ 488.600,00	-R\$ 884.720,00	-R\$ 1.165.880,00	-R\$ 1.274.600,00	-R\$ 1.038.440,00	-R\$ 112.520,00	R\$ 1.296.232,00	R\$ 3.356.807,20	R\$ 6.297.343,72	R\$ 10.425.828,00	R\$ 16.158.041,80
BALANÇO	-R\$ 488.600,00	-R\$ 396.120,00	-R\$ 281.160,00	-R\$ 108.720,00	R\$ 236.160,00	R\$ 925.920,00	R\$ 1.408.752,00	R\$ 2.060.575,20	R\$ 2.940.536,52	R\$ 4.128.484,30	R\$ 5.732.213,81
ENTRADAS	R\$ 0,00	R\$ 97.200,00	R\$ 291.600,00	R\$ 583.200,00	R\$ 1.166.400,00	R\$ 2.332.800,00	R\$ 3.149.280,00	R\$ 4.251.528,00	R\$ 5.739.562,80	R\$ 7.748.409,78	R\$ 10.460.353,20
Venda de Equipamentos	R\$ 0,00	R\$ 60.000,00	R\$ 180.000,00	R\$ 360.000,00	R\$ 720.000,00	R\$ 1.440.000,00	R\$ 1.944.000,00	R\$ 2.624.400,00	R\$ 3.542.940,00	R\$ 4.782.969,00	R\$ 6.457.008,15
Mensalidade	R\$ 0,00	R\$ 37.200,00	R\$ 111.600,00	R\$ 223.200,00	R\$ 446.400,00	R\$ 892.800,00	R\$ 1.205.280,00	R\$ 1.627.128,00	R\$ 2.196.622,80	R\$ 2.965.440,78	R\$ 4.003.345,05
Sensores	20	60	180	360	720	1.440	1.944	2.624	3.543	4.783	6.457
Pivots	10	30	90	180	360	720	972	1.312	1.771	2.391	3.229
SAÍDAS	R\$ 488.600,00	R\$ 493.320,00	R\$ 572.760,00	R\$ 691.920,00	R\$ 930.240,00	R\$ 1.406.880,00	R\$ 1.740.528,00	R\$ 2.190.952,80	R\$ 2.799.026,28	R\$ 3.619.925,48	R\$ 4.728.139,40
Compra equipamentos	R\$ 10.000,00	R\$ 30.000,00	R\$ 90.000,00	R\$ 180.000,00	R\$ 360.000,00	R\$ 720.000,00	R\$ 972.000,00	R\$ 1.312.200,00	R\$ 1.771.470,00	R\$ 2.391.484,50	R\$ 3.228.504,08
Custos iniciais	R\$ 25.000,00										
Custos fixos	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00	R\$ 453.600,00
Custos variáveis	R\$ 0,00	R\$ 9.720,00	R\$ 29.160,00	R\$ 58.320,00	R\$ 116.640,00	R\$ 233.280,00	R\$ 314.928,00	R\$ 425.152,80	R\$ 573.956,28	R\$ 774.840,98	R\$ 1.046.035,32

Dessa maneira teríamos:

- **Ponto de equilíbrio** do projeto em **2029** (4º ano de operação após MVP)
- **ROI** em **2031** (4º ano de operação após MVP)
- Faturamento após **10 anos** de operação previsto em **R\$ 16MM**



*E AÍ, VAMOS DEMOCRATIZAR O
MERCADO DO AGRO?*

DUVIDAS?